



BY LASSEN

by Lassen owns the rights to the designs of two of Denmark's greatest architects: Mogens Lassen and Flemming Lassen. The Lassen brothers were innovators in architectural modernism and produced numerous iconic designs throughout their lives. Our simple mission is to build upon the tradition of Mogens and Flemming Lassen to ensure that exceptional original and rediscovered designs continue to live on through new generations.

by Lassen.
COPENHAGEN

AREA SALES MANAGER NORDEN TIL DANSK DESIGNVIRKSOMHED

Virksomheden

by Lassen er en dansk design virksomhed, der har rettighederne til to af Danmarks store funktionalistiske arkitekter gennem tiderne: Mogens Lassen og Flemming Lassen. Vi producerer og markedsfører bl.a. et af Danmarks store designikoner, Kubus lysestagen, designet af Mogens Lassen i 1962, som i dag også er blevet et internationalt anerkendt designikon. Gennem de senere år har vi endvidere haft stor succes med lanceringen af en række af arkitekternes ikoniske møbler.

I arbejdet med at styrke vores position inden for møbelkategorien søger vi derfor nu en Area Sales Manager, som vil få ansvaret for at udbygge salget af vores produkter til eksisterende og nye møbel samt kontrakt forhandlere i Norden.

Din profil

- Du har erfaring og kendskab med salg fra interiør/møbel branchen i Norden og har du kendskab til kontraktmarkedet, er det et plus. Du arbejder måske nu med kvalitets- og brand produkter indenfor belysning, boligdesign eller mode. Du har et stort ønske om at udvikle dig som sælger og forstår, at i en mindre virksomhed er det afgørende, at man yder sit maksimale hver dag. Du har stor lyst til at indgå i et mindre team med store drømme og ambitioner for fremtiden.
- Du er ansvarlig, struktureret og selvstændigt arbejdende og er lige så glad for det første indsalg som den efterfølgende servicering af kunden. Du forstår, at det er afgørende, at vores produkter præsenteres ordentligt i butikken, og du drives af at udvikle samarbejdet med dine kunder og sætter en ære i at optimere den visuelle præsentation hos forhandlerne.
- Du er smilende, imødekommende og dygtig til at skabe gode og langvarige relationer, og du holder hvad du lover. Du stiller krav til dine kunder og kollegaer, og du tager selv initiativ til at udvikle og forbedre din hverdag og dine kompetencer.
- Du trives med at være ude i marken den største del af tiden, og finder glæde i en afvekslende hverdag.

Vi tilbyder

Vi tilbyder en spændende hverdag med gode personlige og faglige udviklingsmuligheder. Vi tilbyder frihed under ansvar, og forventer at du bidrager med god energi og nye idéer til gavn for teamet og firmaet.

Det er vores mål at erobre positionen som en af vores forhandleres foretrukne leverandører, og vi støtter vores forhandlere gennem et brandbyggende koncept. Du bliver en af de ansvarlige for salget i Norden og indgår som en del af et mindre team som, sideløbende med din salgsindsats, bygger by Lassen brandet gennem in-store, PR og marketingkampagner. Du vil naturligvis blive klædt godt på af vores dygtige VM, brand og marketingfolk, ligesom du vil blive trænet i diverse salgsredskaber som du bruger ude ved vores forhandlere. Vi tilbyder en god lønpakke samt pension og sundhedsforsikring.

Vi har brug for dig hurtigst muligt, så send venligst din ansøgning med billede samt CV senest d. 15. januar 2018 til Head of Sales Helle Maibohm på hm@bylassen.com Ønsker du at høre mere om stillingen, så ring til Helle på 3166 7599. Vi glæder os til at høre fra dig!

by Lassen ApS Holbergsgade 18 1057 København K www.bylassen.com

by Lassen.
COPENHAGEN